

TECHNIQUES DE VENTE ET DE NÉGOCIATION COMMERCIALE AMÉLIOREZ VOS PERFORMANCES COMMERCIALES

Découvrez notre catalogue de formations 2020 sur notre **nouveau site Internet** : Capforma.fr
Retrouvez cette formation sur notre **nouveau site Internet** : [Techniques de vente et de négociation](#)

PÉRIODE / LIEUX

Rendez-vous dans notre rubrique [Agenda](#) ou nous consulter

OBJECTIFS

Améliorer ses performances commerciales par la maîtrise de la relation avec le client.

Comprendre les «situations à risque» pour les positiver.

S'engager personnellement sur un objectif individuel d'amélioration.

PUBLIC

Equipes de vente, négociateurs désirant progresser dans leur efficacité commerciale.

+ PÉDAGOGIQUES

Apports théoriques.

Jeux de rôle.

Simulations en situation professionnelle du participant.

Groupe inters entreprises maximum 10 personnes.

En intra entreprise (cours particulier ou groupe).

VALIDATION

Attestation de formation.

CONTACT

capforma@var.cci.fr

04.94.22.81.40.

SESSION

TOUTES LES DATES SONT DÉJÀ PASSÉES.

770€**Inter entreprises : 770 € net de TVA par personne.**

Intra entreprise : Nous consulter.

Dans le cadre de la formation continue l'entreprise peut bénéficier d'une prise en charge de la formation par son OPCA.

Demandeurs d'emploi : Nous consulter

2 jours soit 14 heures

LE PROGRAMME



En complément

POUR ALLER PLUS LOIN

- ▶ Gérer les clients difficiles
- ▶ Optimiser son marketing



RETOUR À LA LISTE

