

## RESPONSABLE DE DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL BANQUE ASSURANCE

RDC Niveau 6 (BAC + 3) - Diplôme reconnu par l'Etat, inscrit au Répertoire National des Certifications Professionnelles (RNCP).

### NOUVEAU !

Découvrez cette formation sur notre **nouveau site Internet** rendez-vous sur [Capforma.fr](http://Capforma.fr)

[Responsable de Développement Commercial - Option Banque Assurance RDC](#)

### OBJECTIFS / DÉBOUCHÉS

- > Piloter les actions commerciales d'une équipe, mener directement et en autonomie des négociations complexes avec les clients les plus importants.
- > Exercer des fonctions d'encadrement d'une équipe commerciale ou d'un centre de profit.
- > Responsable commercial, manager de clientèle, développeur commercial, chargé d'affaires, responsable grands comptes, responsable de centre de profit.

### PUBLIC

Jeunes ou adultes en contrat de professionnalisation et salariés d'entreprise.

### + PÉDAGOGIQUES

En alternance, cette formation se déroule en partie en milieu professionnel, ce qui permet d'être rapidement opérationnel sur le terrain  
Formation accessible par la V.A.E. et éligible au C.P.F.

Les enseignements sont assurés par des professionnels du secteur d'activité

### ADMISSION

Etre titulaire d'un BAC+2 ou d'un Titre homologué de niveau III ou d'une expérience professionnelle de trois ans dans les fonctions commerciales.  
Admission sur dossier de candidature, entretiens et réussite aux tests.

### MISSIONS

Assumer la responsabilité de la performance commerciale de son équipe, développer et gérer un portefeuille client en toute autonomie et conduire des situations de négociation d'importance croissante.

Evoluer d'un poste de conseiller financier vers un poste de conseiller professionnel.

### PÉRIODE / LIEUX

De septembre à juillet

Saint - Raphaël ou Campus de la Grande Tourrache à La Garde

Nous consulter.  
644 heures en centre sur 10 mois

[capforma@var.cci.fr](mailto:capforma@var.cci.fr)

LE PROGRAMME

