

RESPONSABLE DE DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL OPTION IMMOBILIER

RDC Niveau II (BAC+3) Diplôme reconnu par l'Etat, inscrit au Répertoire National des Certifications Professionnelles (RNCP).

PÉRIODE / LIEUX

De septembre à juillet

Saint Raphaël ou Campus de la Grande Tourrache à La Garde

OBJECTIFS

- > Piloter les actions commerciales d'une équipe, mener directement et en autonomie des négociations complexes avec les clients les plus importants.
- > Exercer des fonctions d'encadrement d'une équipe commerciale ou d'un centre de profit.
- > Responsable commercial, manager de clientèle, développeur commercial, chargé d'affaires, technico-commercial, responsable grands comptes, responsable de centre de profit.

PUBLIC

Jeunes ou adultes en contrat de professionnalisation et salariés d'entreprise.

+ PÉDAGOGIQUES

En alternance, cette formation se déroule en partie en milieu professionnel, ce qui permet d'être rapidement opérationnel sur le terrain.
Formation accessible par la V.A.E. et éligible au C.P.F.
Les enseignements sont assurés par des professionnels du secteur d'activité.

ADMISSION

Etre titulaire d'un BAC+2 ou d'un Titre homologué de niveau III ou d'une expérience professionnelle de trois ans dans les fonctions commerciales
Admission : Dossier de candidature, entretiens et réussite aux tests.

MISSIONS

Assumer la responsabilité de la performance commerciale de son équipe, développer et gérer un portefeuille client en toute autonomie et conduire des situations de négociation d'importance croissante.

Participer au développement commercial en Immobilier.

TARIFS / DURÉE

Tarifs : Nous consulter

658 h sur 10 mois

capforma@var.cci.fr

