

## VENDRE DU VIN SUR LES MARCHÉS INTERNATIONAUX : LA RÉGLEMENTATION ET LES FORMALITÉS DOUANIÈRES OPTIMISEZ VOS TRANSACTIONS À L'INTERNATIONAL

Découvrez notre catalogue de formations 2020 sur notre **nouveau site Internet** : [Capforma.fr](http://Capforma.fr)

Retrouvez cette formation sur notre **nouveau site Internet** : [Vendre du vin sur les marchés internationaux : la réglementation et les formalités douanières](#)

### PÉRIODE / LIEU

Rendez-vous dans notre rubrique [Agenda](#) ou nous consulter

### OBJECTIFS

Se familiariser avec les procédures et obligations de l'exportateur dans le cadre des ventes de vin à l'international. Organiser son activité pour respecter les réglementations et optimiser la gestion des transactions sous l'angle commercial, logistique et fiscal.

### PUBLIC / PRÉ-REQUIS

Toute personne impliquée en tant qu'assistant(e) ou responsable de la commercialisation, de l'administration des ventes et de la logistique.

Prérequis : compétences de base liées au commerce des vins

### + PÉDAGOGIQUES

Inter-entreprises (groupe de 10 personnes max.)

Intra entreprise : nous consulter

Cas pratiques et exercices.

### VALIDATION

Attestation de formaton

### CONTACT

[capforma@var.cci.fr](mailto:capforma@var.cci.fr)

04.94.22.81.40.

**385€**

Tarif inter : **385 €** Net de TVA par personne

Tarif intra : **1100 €** Net de TVA pour le groupe

Dans le cadre de la formation continue l'entreprise peut bénéficier d'une prise en charge de la formation par son OPCA.

1 journée soit 7 heures

## PROGRAMME



## En complément

**POUR ALLER  
PLUS LOIN**

► **Techniques de vente et de négociation commerciale**

[RETOUR À LA LISTE](#)