

PITCH ELEVATOR : 3 MINUTES POUR CONVAINCRE

Ce rendez-vous de l'entrepreneur vous propose une méthode pour être concis, clair et faire la différence pour convaincre son interlocuteur et déclencher l'adhésion au projet.

PUBLIC CONCERNÉ

- > Créateurs et repreneurs d'entreprise
- > Nouveaux dirigeants
- > Chefs d'entreprise TPE et PME

OBJECTIFS

Le pitch elevator est un argumentaire éclair à l'oral consistant à se présenter et à mettre en valeur son projet

- > Identifier les règles, les caractéristiques et la structure type du pitch elevator.
- > Se présenter ou présenter un projet efficacement en 3 minutes : trouver son objectif, identifier sa cible, connaître sa valeur ajoutée.
- > Rédaction de son pitch elevator et présentation au groupe.
- > Utiliser les bons mots et adopter les bons réflexes pour capter l'attention.

LES PLUS

- > Les astuces pour concevoir un bon pitch
- > Les erreurs à éviter
- > Améliorer son pitch elevator grâce aux retours et questions du groupe et de la formatrice
- > Rencontrer et échanger avec d'autres créateurs, repreneurs, dirigeants
- > Animation par un chef d'entreprise, expert en communication et stratégie de marque

INFORMATIONS PRATIQUES

[Inscription en ligne.](#)

SESSIONS

Les sessions ont lieu dans les antennes de 9h à 12h.

Sauf la session de Brignoles qui se déroule de 14h à 17h.

Pour la session de Fayence, l'adresse est : Maison des services au Public - 159 rue de la Comtesse de Villeneuve - 83440 Fayence.

LIEU :

Saint-Raphael

DATE :

24 janvier 2018

ENCORE

PLACES DISPONIBLE

Prestation offerte par votre Chambre de Commerce.

En complément

**POUR ALLER
PLUS LOIN**

► [Inscription en ligne au rendez-vous de l'entrepreneur](#)



RETOUR À LA LISTE

